

14 de enero de 2026

## NOTICIA

# Carey lidera el mercado de M&A en Chile en un año de mayor selectividad y complejidad transaccional

- Este ranking mide a los asesores legales en M&A según valor total transado y número de operaciones.
- La tendencia regional confirma un mercado más selectivo, con menos operaciones pero mayor complejidad, foco en calidad de activos, asignación de riesgos y estructuras contractuales robustas.

Santiago, 14 enero de 2026.- Carey se posicionó como el estudio jurídico líder en el mercado de fusiones y adquisiciones en Chile durante 2025, tanto por valor total transado como por número de operaciones, de acuerdo con el Annual Report LatAm 2025 de TTR Data.

Según el informe, Carey encabezó el ranking de asesores legales en Chile con US\$ 1.726 millones en valor agregado en 35 transacciones, en un contexto marcado por un menor número de deals, pero con estructuras significativamente más exigentes en términos de análisis, asignación de riesgos y ejecución.

El desempeño del estudio se produce en un año en que el mercado regional de M&A transitó desde un enfoque de volumen hacia uno de calidad, con operaciones más selectivas, procesos de due diligence más profundos y un mayor uso de herramientas contractuales y estructurales para viabilizar cierres en escenarios de incertidumbre macroeconómica y regulatoria.

“El liderazgo de Carey en 2025 refleja una combinación de trabajo en equipo, experiencia técnica, visión estratégica y capacidad de ejecución en operaciones cada vez más complejas. En un mercado más selectivo, los clientes buscan asesoría que no solo acompañe el cierre, sino que anticipe riesgos y permita tomar decisiones informadas en contextos de alta exigencia,” señala Pablo Iacobelli, managing partner de Carey, quien además lidera el grupo de M&A.

El informe de TTR Data destaca además que, en Chile, el año 2025 estuvo marcado por un entorno de mayor previsibilidad institucional en comparación con otros mercados de la región, aunque con señales de recalibración hacia 2026 asociadas

al cambio de ciclo político. En ese escenario, las transacciones tendieron a privilegiar activos con flujos resilientes, estructuras contractuales robustas y una clara asignación de riesgos entre las partes.

En línea con esa tendencia, Carey mostró una presencia transversal en mandatos buy-side y sell-side, así como un liderazgo distribuido a nivel de socios, con varios abogados del estudio posicionados entre los principales dealmakers del país, tanto por valor como por número de operaciones.

A nivel regional, el reporte confirma un patrón común en América Latina: menos transacciones, pero de mayor tamaño y sofisticación, con especial protagonismo de operaciones vinculadas a energía, infraestructura, recursos naturales y procesos de consolidación sectorial. En ese contexto, la experiencia de Carey en transacciones complejas y cross-border refuerza su posicionamiento no solo en Chile, sino también como un actor relevante dentro del ecosistema legal regional.

“Estamos viendo un mercado donde la calidad del activo, la estructura del deal y la capacidad de anticipar escenarios regulatorios y financieros son determinantes. Ese es precisamente el tipo de entorno en el que Carey ha construido su práctica y su propuesta de valor, tanto en Chile como en operaciones con componente regional” señaló Jaime Carey, senior partner de Carey.

El Annual Report LatAm 2025 de TTR Data consolida así el liderazgo de Carey en el mercado chileno de M&A, en un año que exigió mayor disciplina, profundidad técnica y visión estratégica para concretar transacciones en América Latina.